

滅的な打撃を受けつつあります。想像もできなかつた変化に遭遇した今、会社が生き延びていく方策を盛り込んだ「事業継続計画書」を作り替えなければなりません。大修正することを心していただきたい。経営者である皆さんは、生き延びる方向に、資金が回る方向に、利益が出る方向に、右に左にハンドルを切り替えねばならないことが重要であり、精神論でごまかしてはいけない。売上と利益はどの水準にあるのか、計画と比べてどのくらい落ちたか——。固定費で最も大きなものは人件費です。月にどれだけかかるのか。家賃やその他の経費はいくらか。いくらの赤字になるのか。

売上高から変動費(仕入れや外注費)を引いた残りを粗利益(限界利益)といい、その粗利益から固定費を引いてマイナスになる状態を赤字と言います。固定費は、24時間365日、夜だろうと休日だろうと、コロナ禍で休業している間も会社経営のことを考えなければ赤字になります。赤字とは事業を続けていても資金が減つていくことです。今まで汗水たらして働き、夜寝ている間も会社経営のことを考え、まさに泥水をすりながら、爪の先に火をともす生活で資金を捻出し、そこから借入金を返済し、税金を払つて残

してきました大切な資金です。赤字が累積すると資金が枯渇し、企業は続かなくなることを頭に入れてください。昭和大恐慌の際は売上高が7~8割も減つたと言われています。業種によってはそれ以上になつているのが現在の状況であり、いつ、これが收まり、経済活動が正常化するのか。不透明な中で「希望的観測」と「最悪」、その「中間」の3種類を想定し、シミュレーションをする必要があります。

経営の鉄則は最悪を想定して準備し、楽観的に行動すること。当事務所の「経営計画実施作成セミナー」を受講して経営計画書を作っている方々は今までの青図があり、変更計画は作りやすいかと思います。国難でもある今は、国や県は固定費の一部を雇用助成金として助成し、休業・時短協力金の支給や特別融資も行っています。日銀は3月に続き、4月27日にも異例の追加緩和を決め、金融市場に大量の資金を引き続き投入することにしました。詳細はこのWebセミナー等でご紹介しますので、計画を練つていただきたい。

コロナとの戦いは外出自粛や休業の要請等で「籠城戦」に入りました。手持ちの現金と助成金や協力金、また特別融資などで資金が、つまり「兵糧」がいつまで持ちこたえられるのか。これがこうなつたらこうなるとロジックをたたき込み、スピードで経営判断をしていただきたい。日々資金は流出する。助成金等はあっても限りがあ

る。設備計画においても、需要が減つて設備が過大になるのなら、手付金を払つていたとしてもやめるのが賢明な判断でしよう。海外進出についても、戦線を縮小し、国内回帰することも方向だらうと考えます。冷静に対処してください。

アベノミクスの成果はなくなり、西村経済財政担当相も「過去に例を見ない様相」と述べ、日本経済は歴史的な危機に直面しています。今後はさらに悪化するでしょう。私自身、55年のビ

TACT、無料動画配信

中小対象補助金受給や融資説明

令和1日に5~6社、電話での相談でも1件あたり1時間程度の相談を受ける場合もあるという。

（文責 森川洋）

（文責 森川洋）