

ノートにまとめた。同業者が日本中如何に多かろうと、頭が私より優れていようと、私ほど脳味噌がちぎれる位考え方勉強し、ドジでも誠実に、これだけ一途に努力し行動する男はいないと思うくらい一生懸命事業に取り組んだ。

私は種々のリスクの塊の中を駆け抜け勝ちを取りに行つた。リスクはどこにでもあった。ただ本気で一途に真剣になつて『誠実に正しい考え方、やり方』で挑戦するとき、リスクは減少した。意欲とリスクは反比例の関係である事を知つた。あらゆる展開を急いだ。ライバルが気付いて追いかけてくる前に打てるだけの手を打ちたかった。私は生きている(起きている)時間が『戦い』であった。さらに、私は寝る前に翌日にやる事を予め貯めてあるA4のミスコピー用紙や広告の裏などのメモ用紙に列举した。翌朝日付を書き、横に『一期一会』『二日一生』と書く。予定期に入れることを転記すると共に、誰に電話をする。社員の誰に何を指示する。確認する。報告をする。受けける。翌日やらねばなり、全てを

やつた通りにはならないが、やつた通りにはなる』
税理士法人TACT高井法博会計事務所
会長 税理士 高井法博
TAC-Tグループ関連十三社代表
このように理由から最悪三社のみとしても早急に行動に移し、経営者自身が楽になつてもらいたいと考え、私自身が直接経営者にお逢いし出席を依頼したのであつた。このような理由から最悪三社のみの出席となつてもやらねばならないと決意し開催を決定した。そして今回のセミナーは中国の現地法

開催を中止するというのが正常の判断かもしれない。しかし、私は敢えて開催をするとの判断をした。その理由は、今回の参加予定者十五社のうち、大きな課題に直面し緊急な対策を必要としている三社だけは、何としても今回このセミナーに参加していただきたかったからである。経営者自らがペンを持ち私の話を聞き電卓を叩き経営計画書を作り、自らの夢ややろうとしていることを、また自社が今直面している大きな難問課題に対しおり逃げないで向き合い、解決のための具体的な方策を検討する。そのための方策を実施した場合の定量的(論

5月17日発行の一期一会111号に下記のような誤りがございましたので、訂正させていただくと共に深くお詫び申し上げます。

P4 「公益財団法人高井法博会議学会 第2期奨学生2名が決定」における寄附者一覧

誤) (株) 壱番屋 (CoCo壱番屋) 創業者 宗次 德二様 寄附金額 500,000円

正) (株) 壱番屋 (CoCo壱番屋) 創業者 宗次 德二様 寄附金額 600,000円

誤) 合計寄附金額 69,710,000円

正) 合計寄附金額 69,810,000円

『思つた通りにはならないが、やつた通りにはなる』

第六十四回 経営計画実施作成セミナーを終えて思うこと



税理士法人TACT高井法博会計事務所
会長 税理士 高井法博
TAC-Tグループ関連十三社代表

今年も七月八日から十二日迄の四泊五日で、私が創業以来四十二年間お客様の存続発展のための経営助言サービスの根幹に据えている『高井法博の経営計画実施作成セミナー』を開催した。折しも七月六日からの豪雨で近畿から九州、また開催地である岐阜においても広範囲に大雨特別警報が出されていた。社員や一部参加予定者からも、この西日本豪雨の中での開催について中止してはとの声も入ってきた。正直、私も経営者であり、ホテルや気象台には問い合わせ、テレビ等の気象情報等も参考に慎重に検討をしていた。常識ならば

開催を中止するというのが正常の判断かもしれない。しかし、私は敢えて開催をするとの判断をした。その理由は、今回の参加予定者十五社のうち、大きな課題に直面し緊急な対策を必要としている三社だけは、何としても今回このセミナーに参加していただきたかったからである。経営者自らがペンを持ち私の話を聞き電卓を叩き経営計画書を作り、自らの夢ややろうとしていることを、また自社が今直面している大きな難問課題に対して逃げないで向き合い、解決のための具体的な方策を検討する。そ

の方策を実施した場合の定量的(論)結果、定員十五名のうち北九州の州から一年以上も前に参加申込をして下さっているお客様もいた。結果、定員十五名のうち北九州のお客様のみが交通遮断で欠席となり、最終的に十四名で開催した。

一、「思つた通りにはならないが、やつた通りにはなる」

私は三十歳で大恩ある会社に御許しをいただき妻と共に会計事務所を開業させていただいた。シザーゲルビコン川を渡つたように、私は戻れない決断をした。あとはひたすら駆け抜け戦うだけで

やつた通りにはなる』
私は三十歳で大恩ある会社に御許しをいただき妻と共に会計事務所を開業させていただいた。シザーゲルビコン川を渡つたように、私は戻れない決断をした。あとはひたすら駆け抜け戦うだけで

あつた。無謀にもたつた一人、いや女房を入れて二人、小舟で大海に漕ぎ出した。生きるのにやつとが要求された。その後入社してくれた武藤と二人三脚で新たな地平を切り拓こうと私が戦略を立て、二人で戦術を練り行動に移した。自分が先頭に立つことで夢を実現してきた。ここで戦うぞと方向を指示すると、真に『垂直登坂』、最短距離を一直線で突っ走つた。『長生き』は一切考えずに、『太く短く完全燃焼する』ことだけに目的を集め、生きないだろう。それでも構わない」と真剣に思つた。生きている時間の殆どを仕事に注ぎ『毎日が戦い』であつた。私は経営計画と日々の計画を立てると共に、夜十二時前後に帰り遅い夕食を摂つた後は猛烈な睡魔と戦つた。ここで眠つたら只の人になつてしまふ。私は只の人で終わりたくはない。寝ないで日々切り抜いた新聞や雑誌の記事、買い集めておいた本を読み、テープを聞き要点を