

「売上げが伸びない」「この先まだまだ不安」

そんな悩みを抱えるリーダーの皆さんへ

今年の販売力強化セミナーはいつもと違います！！...

販売徹底計画書を作成します！

私はこれまで、このセミナーでは、営業の現場で威力を発揮する「三行企画書」の活用の仕方を指導してきました。

ところが最近、三行企画書の書き方を修得しただけでは、売上げが伸びなくなってしまいました。

なぜなら、販売計画書がちゃんとできていないから。

「訪問できてない」「値段が合わない」などの理由で、提案に至っていないケースがとても多いのです。

そこで今回のセミナーでは、

STEP 1 売れない原因を見極める

STEP 2 売れるポイントを絞り込む

STEP 3 いつまでに誰が何をするか詳細計画を立てる

の3段階で『販売徹底計画書』を作成します。

『販売徹底計画書』は私のオリジナル。誰が何をすることがよくわかり、見える化による管理にも役立ちます。

一社2名以上でご参加いただければ、リーダーとサブリーダーが討議をしながら計画を策定することができ、より効果的です。

納得のいく計画書を持ち帰り、即実践してください。

なお徹底的に取り組んでいただくために、今年も個別のフォロー面談を行ないます（無料）。ぜひご参加ください。

日時:平成22年4月21日(水) 10:00~17:00 (希望者のみ質問会あり 1時間程度)

場所:税理士法人TACT高井法博会計事務所 3F研修室

参加費用:35,000円(税込) お2人目よりお一人様につき、半額の17,500円(税込)

質問会:1,050円(税込)

~昼食をご用意させていただきます。~

お問い合わせ先: (株)タクト経済研究所 058-233-3333 担当:小寺・佐久間

2010年度

販売力強化
セミナー

講師の酒井英之先生



高井法博先生のおっしゃられる『徹底を徹底する』。

選ばれ続ける会社はそこが違います。私も徹底的にお手伝いします！

販売力強化セミナー申込書

TEL: 058-233-3333 (代) FAX: 058-233-6776		
御社名	お役職	参加者氏名
ご住所 〒	お役職	参加者氏名
TEL	お役職	参加者氏名
支払方法 自振 ・ 現金 ・ 振込 (いずれかに お付けください)	お振込先: (株)タクト経済研究所 岐阜信用金庫 三田洞支店 1000700 十六銀行 高富支店 534618	

私どもは、ご記入いただいた個人情報について、当グループからのご案内目的以外には一切利用いたしません。

また、その漏えい及び不正アクセス等を防止することに努めます。